



Du hast immer dein Ziel im Blick.

Willkommen im Team Sybit

als Junior Sales Manager im B2B-Vertrieb (m/w)

am Standort: Radolfzell (Bodensee)

Werte sind uns wichtig.

Sybit gehört zu den Top 50 Digitalagenturen in Deutschland. Seit 2000 gestalten wir die Digitale Transformation entscheidend mit und machen Unternehmen wie Bosch, B. Braun oder Wacker Neuson fit für die Zukunft. Wir digitalisieren Geschäftsprozesse, kreieren Kundenerlebnisse und steigern die Wertschöpfung: mit hoher Agilität, strategischer Weitsicht

Deine Aufgaben:

- Du akquirierst Neukunden und pflegst den Kontakt zu Bestandskunden
- Durch den Auf- und Ausbau von deinen Netzwerken gewinnst du schnell neue Kunden
- Du bleibst beim gesamten Vertriebszyklus am Ball und bearbeitest diesen in einem agilen Team
- Weil du Trends beobachtest, erschließt du leicht neue Potenziale
- Du nimmst an Messen, Kongressen und Veranstaltungen teil und vertrittst unsere Produkte leidenschaftlich

und maßgeschneiderten technischen Lösungen auf SAP-Basis. 170 Mitarbeiter treiben Tag für Tag unser Wachstum voran und identifizieren sich mit unseren Werten: Zielorientierung, Leistungsstärke, Verantwortung, Wertschätzung und Offenheit. **Das ist Sybit!**

Dein Profil:

- Du konntest bereits erste Erfahrung im Vertrieb sammeln und brennst für das Produkt
- Auch mit erklärungsbedürftigen IT-Dienstleistungen oder Produkten aus dem SAP-Bereich kannst du etwas anfangen
- Für deine Kämpfernatur bist du bekannt, liebst die Herausforderung und willst dich weiterentwickeln
- Du bist souverän, überzeugend und kommunikationsstark – sowohl in Deutsch als auch in Englisch
- Vertrieb ist dein Business: Du arbeitest eigenverantwortlich als Teil eines agilen Teams und bist gerne bei deinen Kunden vor Ort

Wir bieten dir mehr!

Top-Kunden, anspruchsvolle Projekte, neue Herausforderungen. Es gibt viel zu tun – doch Arbeit ist nicht alles. Wir möchten, dass deine Work-Life-Balance stimmt. Deshalb setzen wir auf flexible Arbeitszeiten, Home-Office-Modelle und auf deine Gesundheit: die wir mit Entspannungs- und Fitnesskursen oder einem JobRad fördern.

Sybit ist durch und durch agil: Wir unterstützen dich in allen Lebensphasen – ganz gleich, ob du Entwicklungsmöglichkeiten suchst, größere Freiräume brauchst oder mehr Verantwortung übernehmen willst. Natürlich bekommst

du auch ein faires Gehalt, eine jährliche Beteiligung an unserem Unternehmenserfolg und verschiedene Benefits. Wechselst du für Sybit deinen Wohnort, kannst du ebenfalls auf uns zählen. Denn es geht um deine Zukunft.

Überzeugt? Dann **bewirb dich jetzt online:** mit deiner persönlichen Erfolgsstory, deiner Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit.

Caroline Großhardt, HR-Recruiting Spezialist, freut sich auf deine Bewerbung und beantwortet gerne deine Fragen. Telefon: **+49 7732 9508-268**



Mehr zu Sybit unter: www.sybit.de/karriere